

Ф.Х. Найт

**Риск,  
неопределенность  
и прибыль**

*Перевод с английского*

**М.Я. Каждана**

*Научный редактор перевода*

**В.Г. Гребенников,**

*доктор экономических наук*

Академия народного хозяйства  
при Правительстве Российской Федерации

Москва

Издательство "ДЕЛО"

2003

Эта книга - перевод фундаментального труда американского экономиста Фрэнка Хейнемана Найта - впервые публикуется на русском языке. Она содержит аргументированное изложение теории предпринимательства и предпринимательской прибыли. Найту **принадлежит** безусловный приоритет в выявлении особого рода риска — нестрахуемой неопределенности, который и играет решающую роль в возникновении **феномена** предпринимательской прибыли. **Найт** указывает на основные источники такой неопределенности: экономическое развитие и неустранимые различия в деловых способностях людей. Обоснованию этих выводов в книге предшествует глубокое изложение основных предпосылок теории совершенной конкуренции и анализ модификаций, которые вносит в нее фактор неопределенности.

Книга **рекомендуется** научным работникам, преподавателям, аспирантам и студентам старших курсов экономических вузов.

# ОГЛАВЛЕНИЕ

Предисловие к русскому изданию.....	10
Предисловие автора.....	12

## ЧАСТЬ ПЕРВАЯ ВВЕДЕНИЕ

<b>Глава I. Место прибыли и неопределенности в экономической теории.....</b>	<b>15</b>
--	-----------

Необходимость дедуктивного метода в экономической науке и его особенности. - Аналогия с физикой. - Необходимость акцентирования абстрактного характера гипотез. - Мышление - это анализ, а анализ - это абстрагирование. - Допущение о совершенной конкуренции. - Отсутствие прибыли. - Необходимым условием совершенной конкуренции является полное знание, тогда как существование прибыли объясняется неопределенностью. - План книги.

<b>Глава II. Теории прибыли. Связь изменений и риска с прибылью.....</b>	<b>32</b>
--	-----------

Краткий исторический обзор интерпретации прибыли в экономической литературе. - Отдельное рассмотрение динамической теории и теории риска. - Первая теория смешивает последствия изменений с эффектами неопределенности, сопряженной с изменениями. - Путаница, присущая второй теории, связана с тем, что эта теория не в состоянии провести различие между риском в смысле измеримой вероятности и принципиально неизмеримой неопределенностью. - Прибыль не возникает ни в результате изменений, происходящих в соответствии с каким-либо общеизвестным законом, ни в ситуации измеримого риска, так как последний может быть устранен посредством страхования или какого-то эквивалентного института.

## **ЧАСТЬ ВТОРАЯ**

### **СОВЕРШЕННАЯ КОНКУРЕНЦИЯ**

#### **Глава III. Теория выбора и обмена.....57**

Потребности и экономический порядок как механизм организации деятельности, направленной на их удовлетворение. – Конфликт потребностей. – Ресурсы и их использование в целях удовлетворения многообразных потребностей. – Полезность и закон уменьшающейся полезности. – Выбор в простых ситуациях: мальчик и ягоды; Робинзон Крузо и его экономика; производство благ и обмен при упрощенных социальных условиях. – Проблема комбинирования альтернативных вариантов. – Соотношение удовольствия и страдания. – Издержки суть альтернатива, принесенная в жертву. – Истинное значение ресурсов и издержек, с ними сопряженных.

#### **Глава IV. Совместное производство и капитализация.....98**

Использование многообразия ресурсов при производстве разнообразных товаров и, как следствие, проблема организации. Закон уменьшающейся отдачи как аналог закона уменьшающейся полезности. – Вменение ресурсам ценности продукта и издержек производства благ и, как следствие, максимизация дохода, извлекаемого из понесенных издержек. – Критика теории производительности. – Ценность производственных услуг в терминах спроса и предложения. – Невозможность состоятельной классификации средств производства на "факторы производства". – Роль фактора времени в производстве и обманчивость временных предпочтений.

#### **Глава V. Экономические изменения и прогресс при отсутствии неопределенности.....142**

Суть статичных состояний и формы прогресса. – К вопросу о классификации средств производства соответственно традиционной трехчленной схеме. – Изменения спроса на блага производственного назначения, их предложения и долевого участия в продукции. – К вопросу о продвижении к равновесию. – Все виды прогресса представляют собой инвестирование текущих ресурсов ради извлечения выгоды в будущем. – При отсутствии неопределенности норма отдачи была бы одинаковой во всех сферах производства. – Противоречие с имеющимися фактами. – Природа процента как специфической формы дохода, отличной от ренты.

#### **Глава VI. Второстепенные предпосылки совершенной конкуренции.....172**

Краткий обзор необходимых условий совершенной конкуренции, отличных от отсутствия неопределенности. - Делимость элементов в процессе корректировки. - Отсутствие морального оттенка в термине "производительность". - Монополия: разнообразие форм; экономическая продуктивность монополии. - Стремление конкурентной системы к монополии и общий застой.

## **ЧАСТЬ ТРЕТЬЯ**

### **НЕСОВЕРШЕННАЯ КОНКУРЕНЦИЯ КАК СЛЕДСТВИЕ РИСКА И НЕОПРЕДЕЛЕННОСТИ**

#### **Глава VII. Суть риска и неопределенности.....193**

Общий эскиз теории познания. - Роль сознания в поведении. - Дальновидность целенаправленного поведения и проблема знания как возможности предвидения. - Знание о будущем зависит от того, насколько человеческий опыт можно представить в виде поведения объектов, сохраняющих идентичность самим себе. - Но нашему интеллекту приходится иметь дело со слишком большим количеством таких объектов, поэтому возникает зависимость от того, каким образом один тип поведения вытекает из другого, т.е. от постоянства связей между объектами. - В общем случае исчерпывающий количественный анализ невозможен, так что приходится прибегать к "оценкам". - Обычно следует учитывать многообразие типов поведения, так что мы рассуждаем в терминах "вероятности" различных исходов. - Априорная и статистическая вероятность. - Ошибки в суждениях, как правило, нельзя точно и объективно оценить ни по какому критерию, но вероятностно - можно. - "Риски", порождающие прибыль, преимущественно связаны с вероятностью ошибки в суждении, а следовательно, они неизмеримы, поскольку слишком уникальны, чтобы их можно было классифицировать.

#### **Глава VIII. Механизмы и способы преодоления неопределенности.....225**

Отношение к неопределенности. - Переменные факторы. - Свободное предпринимательство. - Экономическая организация справляется с неопределенностью посредством ее уменьшения или специализации функции ее преодоления. - Главный способ уменьшения неопределенности - объединение случаев, хотя существуют важные институциональные структуры, призванные совершенствовать информацию и непосредственно управлять будущим. - Страхование как главный инструмент объ-

динения случаев. - Спекуляция как способ специализации риска, но она играет столь же важную роль и в качестве инструмента объединения случаев. - Крупномасштабные деловые операции, в особенности корпорации. - Учреждение корпорации.

## **Глава IX. Предприятие и прибыль.....253**

Внесение неопределенности в полностью **равновесное** статичное общество. - Специализация функции управления и принятия риска. - Доход по контракту и остаточный доход. - Чем обусловлен размер доли прибыли в доходе: главным **образом** - осторожностью или, напротив, оптимистическим настроением предпринимателя, особенно в оценке собственных сил. - Спрос на предпринимательские способности и их предложение.

## **Глава X. Предприятие и прибыль (продолжение). Менеджер на жалованье.....277**

Косвенный характер знаний и управления. - Обычно мы оцениваем не саму проблему, стоящую перед нами, а способность других лиц **выносить** суждение об этой проблеме. - Точно так же мы выполняем работу, добиваясь ее выполнения от других. - Основное качество **руководителя** - умение судить о людях. - Управление организацией в сфере бизнеса - это в конечном итоге отбор людей, призванных управлять, причем эта функция неотделима от функции несения **ответственности**. - Распределение власти и ответственности в современном деловом мире.

## **Глава XI. Неопределенность и социальный прогресс.....297**

Будучи главным источником неопределенности, **изменения** служат также и источником проблемы управления. - Неопределенность при инвестировании ресурсов порождает отделение функции инвестирования от функции сбережения. - Теория процента. - Элемент неопределенности, связанный с различными формами прогрессивных **изменений**. - Капитализация **прибыли** - источник сложных проблем. - Устойчивость прибыли; трение и мобильность.

## **Глава XII. Социальные аспекты неопределенности и прибыли.....328**

Все способы уменьшения или перераспределения неопределенности сопряжены с издержками. - Величина этих издержек зависит от степени нежелательности неопределенности как таковой. - При свободном предпринимательстве функции контроля и несения

ответственности сосредоточены в руках небольшого класса собственников. - Противоположность свободного предпринимательства и свободы. - Если рассматривать деятельность людей только с позиций эффективности, то очевидно, что заинтересованность людей и эффективность их работы в случае неопределенного вознаграждения больше, чем при фиксированном вознаграждении. - К вопросу о совокупной величине доли прибыли в доходе общества. - Все свидетельства указывают на то, что она отрицательна. - К вопросу об упразднении свободного предпринимательства и замене его какой-то другой системой. - Во многом эта проблема сводится к тому, чтобы привить лицам, управляющим экономической деятельностью, независимый творческий дух. - **Большие** затруднения, сопряженные с распространением контроля за пределы жизни индивида; социальная преемственность и проблема семьи.